

Que dire !



A titre personnel

« Et bien figure toi qu'il y a un moment que je m'intéresse à l'immobilier. Pour moi, ma famille et mes amis.

Je me suis rendu compte que beaucoup en parle, que ça intéresse beaucoup de monde, mais qu'ils ne s'avent de quoi ils parlent. Beaucoup de personnes racontent n'importe quoi.

Je me suis formé dans le domaine pour avoir des connaissances et aujourd'hui je peux t'aider.

Si tu as besoin d'une personne sérieuse et professionnelle, je peux te donner ses coordonnées, même mieux je peux lui demander qu'il t'appelle. Et si tu veux, je peux même te le présenter et venir chez toi quand tu le reçois. »



J'ai un ami

« Figure toi que j'ai un ami qui a fait la même chose que toi !

Il a mis en vente il y a 4 mois par le notaire et il n'en sortait pas.

Pas de visites, quand il appelle l'étude, soit elle est fermée ou bien il ne connaisse pas le dossier.

Un jour, il en a eu marre, il les a balancé et a pris une agence.

En 5 semaines maison vendue, rien à redire, il est super content.

Il m'a donné les coordonnées de l'agence car je vais en avoir besoin pour quelqu'un de ma famille, si tu veux, je leur transmets tes coordonnées et elle t'appelle. »



Dans ma famille

« Ah ben, j'ai quelqu'un dans ma famille qui a mis en vente par une agence. Comme toi, elle n'était pas contente. Peu de pub, pas de visites, pas de suivi enfin la misère.

Après quelque mois, elle a pris une autre agence, elle m'a dit GENIAL. Comme quoi, ils ne sont pas tous pareils.

En quelques semaines, ils lui ont trouvé un super candidat et elle a vendu au prix qu'elle voulait.

Elle est enchantée !

Si tu veux j'ai les coordonnées, je lui demande qu'elle t'appelle ? »



J'ai mis en vente

« Et bien figure toi que moi aussi j'ai mis en vente une maison.

Au début, j'étais comme toi, j'ai voulu le faire moi même.

Et bien, J'ai ramé pendant des semaines.

D'abord, je ne savais pas vraiment par ou commencer, les annonces, les photos, le descriptif...

Ensuite les visites, quand ils viennent, ils critiquent tout, te disent qu'ils vont revenir et puis plus de nouvelle.

Un jour, j'ai un candidat, super sauf qu'il n'avait pas d'argent!

J'ai perdu un temps fou.

Et puis, je me suis décidé, j'ai un collègue qui me parle d'une agence, des gens super à l'écoute et vraiment PRO.

Je suis passé par eux et vraiment IMPECCABLE !

Si tu veux, j'ai leur coordonnées

Je peux leur demander qu'elle t'appelle ?

Je peux même venir avec eux, tu verras, ils sont SUPERS. »